

Wir sind die österreichische Tochter, eines international operierenden Industrieunternehmens im Bereich der Lagertechnik und der Logistikplanung in Asten bei Linz, und suchen eine/n motivierte/n

Vertriebsmitarbeiter/in im Außendienst

(Zukünftige/r Gebietsverkaufsleiter/in Tirol, Vorarlberg und Kärnten)

Ihre Aufgaben

- Planung, technischen Konzeption und Auslegung von Regalanlagen und intralogistischen Gesamtlösungen
- Kundenberatung und Entwicklung kundenspezifischer, individueller Lösungen zusammen mit unseren technischen Spezialisten im Innendienst
- Detaillierte technische Ausarbeitung und Kalkulation der Projekte
- Angebotserstellung
- Projektabwicklung und Projektkoordination gemeinsam mit Kunden und Lieferanten
- Eigenverantwortliche Planung und Gestaltung sämtlicher Verkaufsaktivitäten in Ihrem Gebiet
- Akquisition neuer Projekte
- Beobachtung des Marktgeschehens und Pflege bestehender Kundenkontakte zum weiteren Ausbau unserer Marke

Ihr Profil

- Kaufmännische Ausbildung mit gutem technischen Verständnis oder technische Ausbildung mit guten kaufmännischen Kenntnissen
- Hohes Maß an Eigeninitiative und Überzeugungskraft sowie sichere Kommunikationsfähigkeit auf verschiedenen hierarchischen Ebenen
- Strukturierte und selbständige Arbeitsweise
- Berufserfahrung im technischen oder kaufmännischen Bereich von Vorteil
- Teamorientiertes, verlässliches und genaues Arbeiten
- Kenntnisse im Lesen von technischen Zeichnungen – das Erstellen von AutoCAD-Zeichnungen lernen Sie bei uns
- Sie wohnen in der o.g. Verkaufsregion, arbeiten von Ihrem Home-Office aus und stehen in engem Kontakt zu unserer Zentrale in Asten bei Linz

Unser Angebot

- Fundierte Einarbeitung in das genannte Aufgabengebiet durch einen erfahrenen Key Account Manager bzw. Gebietsverkaufsleiter

- selbstständiges, eigenverantwortliches Arbeiten
- interessantes, breit gefächertes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- offenes, freundliches Betriebsklima, kleines erfolgreiches Team
- selbstständiges, eigenverantwortliches Arbeiten
- Teilnahme an unserem äußerst attraktiven Bonussystem
- Firmenwagen auch zur privaten Benutzung
- Vollausrüstung Ihres Homeoffice (Laptop, Mobiltelefon, Drucker, Internet...)

Wir bieten für diese Position ein monatliches Bruttoeinstiegsgehalt ab € 3.500,-- auf Vollzeitbasis. Eine deutliche Überzahlung mit entsprechendem Qualifikations- und Erfahrungsnachweis ist möglich.

Bitte richten Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit aussagekräftigem Lebenslauf an Frau Alexandra Fuchs. E-Mail: alexandra.fuchs@bito.com

BITO Lagertechnik Austria GmbH
Handelsring 5a
A-4481 Asten
www.bito.com